



Industriales del Sur:

Exportar vinos ya no es una mera aspiración

Bodegas y Viñedos "La Cabaña" es una de las empresas tarijeñas más antiguas (1963) en la producción de vinos, cuyos propietarios quieren mantener su hegemonía en el mercado interno e internacional. Los Kohlberg ya cerraron contratos para incorporar nueva maquinaria a su industria con un aporte propio de 400.000 dólares americanos. Automatizar el proceso de producción de los vinos, desde la recepción de la uva en la bodega, el tratamiento de vinos, con un moderno embotellado y empaque de botellas tiene un destino: los mercados de exportación.

Erick Rojas

Los empresarios nacionales se encuentran ante la alternativa de exportar o morir. Esta afirmación que parece tomada al azar es una realidad aceptada por los industriales de la vitivinicultura quienes tienen que sortear los obstáculos que supone un largo proceso de producción que va desde la elección de los sarmientos, los almácigos, cuidar la calidad de los viñedos, la cosecha de la uva, el procesamiento del vino, el embotellado y empaque del producto final.

En el sur del país, en Tarija, los industriales vitivinicultores han incursionado en el mercado nacional con diferente suerte. La producción de vinos y singanis desde hace mucho tiempo tropieza con obstáculos propios de las limitaciones tecnológicas, la falta de infraestructura regional, los altos costos de operación, impuestos elevados y, para rematar, las difíciles condiciones que deben sortear para llegar a los mercados de exportación.

Sin embargo, sobreviven. En los últimos años los consumidores nacionales han llegado a aceptar el vino nacional, a tal punto, que los centros más importantes de consumo del país los ofrecen junto a los vinos chilenos, argentinos y europeos. Algunas de las empresas vitivinícolas empiezan a probar los mercados norteamericanos y europeos. Otros han logrado algunos premios de importancia en las ferias internacionales.

Los mercados externos

Sin duda el mercado externo representa el futuro para estos industriales y, más que todo, un desafío que supone efectuar nuevas inversiones en el diseño de una estrategia propia que les permita colocar el producto agregando valores, es decir, optimizar un encadenamiento que combine propiedades, precio, plaza, promoción, prestigio y posicionamiento del producto.

Para los vitivinicultores no es nada fácil competir en el mercado externo, esencialmente, porque deben cumplir con los exigentes requisitos de calidad para su producto y, esto, supone una fuerte inversión en equipos y maquinaria con tecnología para encarar adecuadamente el largo proceso de producción agrícola e industrial. Para la etapa de comercialización del producto, los industriales nacionales del vino precisan recurrir a los brokers (comercializadores especializados) que les permitan colocar el vino en el importante mercado internacional.

La tecnología de punta ingresa a la industria del vino

Bodegas y Viñedos "La Cabaña" es una de las empresas tarijeñas más antiguas (1963) en la producción de vinos, cuyos propietarios afirman estar decididos a mantener su hegemonía en el mercado interno e internacional.

Su propietario Julio Kohlberg, es un empresario que supo aprovechar sus conocimientos empíricos sobre elaboración de vinos para incorporar gradual y sistemáticamente nuevos equipos y maquinaria a su empresa, sin embargo, los rápidos cambios que se vienen produciendo en el mercado globalizado dejan atrás todas las previsiones adoptadas para incursionar en el mercado externo. Adecuarse a las normas del mercado internacional implica invertir en nueva tecnología para así asegurar las ventas a futuro cerrando a precios que les permita un apalancamiento, esto es, para mantenerse en el mercado.

Con este propósito, Kohlberg ya ha cerrado los contratos de compra destinados a incorporar nueva maquinaria industria con un aporte propio de 400.000 dólares americanos. De esta manera,

Bodegas y Viñedos "La Cabaña" se propone incorporar tecnología de punta a su planta industrial con el objetivo de automatizar el proceso de producción de los vinos, desde la recepción de la uva en la bodega, el tratamiento de vinos, con un moderno embotellado y empaque de botellas con destino a los mercados interno y de exportación.

La nueva tecnología

Todos los profesionales de la vid y del vino saben lo importante que resulta el correcto tratamiento de la uva después de la vendimia. Se precisa tener un extremado cuidado desde la recepción de la uva que llega hasta las bodegas. En la actualidad la cosecha se realiza manualmente, utilizando obreros que descargan la uva en grandes volquetas para su traslado a las bodegas, un método que inevitablemente daña las uvas y contribuye a la oxidación posterior del extracto.

Para evitar esta dificultad que deviene en el desmejoramiento de la calidad del producto final, esta industria vitícola utilizará un nuevo sistema de cosecha con canastillos de 350 kilos transportados por pequeñas grúas o montacargas.

En las bodegas ha sido instalado un equipo de última generación llamado despalladora "Delta E" que realiza una de las primeras operaciones con el grano de uva y cuyo proceso de estrujado de la uva impide que los escobajos liberen sustancias de gustos herbáceos. Este despallado se realiza de manera suave, progresiva y completa. Una vez introducida por la tolva, la uva llega de manera progresiva y sin choque a la velocidad de despallado.

En esta zona, la jaula no tiene hoyos y las grapas están tomadas por las paletas del bastidor sin fragmentación de los granos ni raspaduras. El esfuerzo aplicado a la uva es uniformemente repartido. El equipo evita los efectos de cizalladura de los granos y cuenta con otras propiedades que contribuyen a un despallado eficaz, sin batido excesivo de los escobajos y la cadena cinemática es independiente del circuito de pasaje de los granos y los mostos y no perturba las manipulaciones que puedan realizarse alrededor de la despalladora. Con este equipo el proceso facilita el control de la calidad del enjuague.

Otro componente importante de la nueva tecnología (italiana) consiste en la incorporación de un complejo equipo de taponadores automáticos programados para el embotellado del vino con alta precisión a ras de gollete para una producción de 3.500 botellas por hora. Esta maquinaria tiene la propiedad de comprimir de manera precisa y regular el tapón de corcho. Uno sople de aire limpia la parte inferior del tapón antes de ser introducido en la botella y cuenta con dispositivo especial para la introducción de gas inerte en el cuello de la botella antes del taponado evitando la presencia de oxígeno. Asimismo, la maquinaria aspira el aire del cuello de la botella un instante antes de la introducción del tapón con el objetivo de impedir cualquier posibilidad de oxidación del vino. Finalmente una estrella dirige las botellas tapadas al transportador de salida de la máquina. Todo el proceso es automático.

Las perspectivas

La instalación de los nuevos equipos ha obligado

a Bodegas y Viñedos "La Cabaña" la renovación total de sus instalaciones e infraestructura, además de la capacitación de su planta de empleados. Sus propietarios han previsto una ampliación de sus viñedos

En la actualidad la industria cuenta con 110 Has de plantaciones de uvas viníferas: Cabernet Sauvignon, Malbec, Syrah, Barbera, Grenache, Carignane, Merlot, Alicante, Chardonay, Macabeo, Parrellada, Semillón, Ugni Blanc y Tempranillo. Cuenta además con el popular Moscatel de Alejandría, variedad utilizada en la elaboración de vinos de mesa de gran aceptación en el mercado nacional.

La exportación de vinos es una tarea que implica enfrentar no solo los costos financieros de la industria vitivinícola sino también los llamados costos sombra, es decir transporte, seguro, riesgo, que ligadas a la alta calidad de los vinos, permitirán su ingreso

a los mercados más exigentes en condiciones competitivas.

La industria que fabrica los conocidos vinos Kohlberg, a partir de enero del 2001 contará con inmejorables condiciones para exportar el vino tarijeño a otras latitudes en condiciones de alta calidad y a precios competitivos ■



SISTEMA DE REGULACION FINANCIERA



Superintendencia de Recursos Jerárquicos

"Instancia Superior de Apelación del Sistema Financiero Boliviano"

Publicaciones:

- Derecho Administrativo y Sistemas de Regulación.
- Guía sobre el Sistema de Regulación Financiera y Manual de Procedimientos Administrativos.
- Análisis Sectorial del Sistema Financiero Boliviano.
- Fundamentos, Organización y Procedimientos del
- Sistema de Regulación y Supervisión Financiera de Bolivia.

Av. Hernando Siles # 5998 - Tels. (591-2) 787831, 787811, 787915, 786235
Fax: (591-2) 786208 - Casilla 4745 - E-mail: super@srj.gov.bo
Website: www.srj.gov.bo La Paz - Bolivia.