

Director Alberto Bonadona C.

Editor Erick Rojas

Directores Adjuntos J. Rafael Valcarpe P.

Consejo Editorial Rodolfo García

Ximena Pérez

Charles K. Dun

Coordinador Gral. Carmelo Andrade

Colaboradores Enrique Villanueva

Ingrid Rojas Peralta

Pilar García

Gabriel Salinas

Gustavo Rodríguez

Luis A. Castillo M.

Federico Viscarra

Diseño Gráfico B. Efraín Ramos Y.

ABC Economía y Finanzas es una revista mensual independiente. Las opiniones vertidas en los artículos firmados representan únicamente el punto de vista del autor. La reproducción total o parcial del material publicado sin previo consentimiento de la revista ABC Economía y Finanzas, está autorizada con la única condición de que se cite su origen.

La suscripción anual es de \$us 35.- para el público en general. \$us 25.- para estudiantes y \$us 45.- para instituciones. Para el exterior del país añadir \$us 18.- a los precios citados. Los números pasados de esta revista tienen un costo de Bs 25.- incluyendo el envío.

Solicite su suscripción o compra de números sueltos en:

La Paz, Calle 1 de Obrajes, Nº 114, Tel. 591-2-786502, Casilla 383, E-Mail: abonadona@kolla.net

Santa Cruz, Tel. 361942 Cochabamba, Tel. 248991

¿Negociadores natos o innatos?

Desde el sector privado se han lanzado ácidas críticas al gobierno en diversas áreas de su accionar. Una de ellas, que particularmente llama la atención, es la referida a la escasa capacidad para negociar tanto interna externamente. En el primer caso, los ministros del Gral. Banzer han perdido casi todas las batallas dando una imagen improvisación, falta de previsión acontecimientos y, casi siempre, de extrema debilidad especialmente cuando tiene que ceder ante las demandas de los sectores sociales.

Otro tanto ocurre en el segundo caso. Las relaciones entre Estados se efectúan en medio de presiones y de acuerdo a la capacidad económica que estos ocupan en el mercado mundial. En este terreno nuestro país está acostumbrado a ceder posiciones mucho antes de instalarse la mesa de negociaciones. No podemos negar, sin embargo que en materia de condonaciones de deudas, la situación nos ha favorecido, aunque no por la habilidad de nuestros negociadores, sino por la magnanimidad de nuestros acreedores. Nuestra condición de "país altamente endeudado" supone una catalogación en el mercado financiero: país pobre, con incapacidad para cumplir sus deudas y, por tanto, no elegible para créditos bi o multilaterales, menos aún, con la banca comercial. Únicamente podremos acceder a créditos previa autorización del FMI, el cual no está dispuesto a hacerlo.

Hay que tomar en cuenta que la negociación entre Estados adquiere relevancia cuando, pese a la desigual capacidad económica, existe la habilidad suficiente para obtener algunos puntos a favor en el comercio exterior, obtener espacios para lograr mejores condiciones futuras sobre precios u otros aspectos esenciales que precisa el interrelacionamiento.

La situación de Bolivia se agrava en este sentido y las consecuencias que trae consigo, cuando somos presa fácil de las presiones y no mostramos los límites en los cuales se desenvuelve nuestro precario intercambio, peor aún cuando tampoco exigimos la ecuanimidad que otros países hacen prevalecer para sus asuntos.

En este sentido, es ya conocida la postura de Chile respecto a la vulneración de los Acuerdos de Complementación Económica (ACE 22) respecto a las tasas arancelarias para nuestros productos de exportación y que perjudican a nuestros productores. Lo paradójico es que el director de Relaciones Económicas Internacionales de la Chancillería de Chile, Osvaldo Rosales, declara públicamente, -a raíz de las negociaciones con EE.UU. una negociación no es un proceso fácil y precisa ser comprensiva, equilibrada y que dé cuenta de los intereses de ambas partes, (Revista Ercilla, 7 de enero de 2001).

Precisamente, los negociadores chilenos ya se han anotado muchas victorias en materia de negociación comercial que colocan a sus productos de exportación en la cima del mercado latinoamericano. Pese a la irritación causada en sus vecinos del MERCOSUR, Chile ha logrado acuerdos interesantes con los EE.UU. para acceder a su mercado. Ha obtenido un sistema generalizado de preferencias, en virtud del cual unos 400 productos chilenos de exportación entran actualmente a los mercados del Norte con arancel cero. Este acuerdo logrado supone otras ventajas de escalonamiento arancelario para los productos con valor agregado y de normas y disciplinas coincidentes con la OMC.

Ciertamente con negociadores como los del vecino país, sus connacionales pueden producir con tranquilidad y dormir en paz.

Nuestro país se encuentra a años luz de esa calidad de negociaciones, incluso cuando hubiera podido obtener ventajas por las condiciones en que se encuentra o se ve forzado a enfrentar. Así, por ejemplo, se ha mostrado una gran debilidad negociadora con la erradicación de los cultivos de coca. Sólo se atinó a clamar por un mejor tratamiento para los textiles en el mercado norteamericano a pesar que los efectos de la erradicación son varias veces más graves que los beneficios que ese comercio puede lograr. Aquí también nos ha resultado caro ceder a las presiones del país del Norte, sin mostrar mayor resolución y habilidad para negociar.

Alberto Bonadona Cossio

Contenido

- | | | | |
|----|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|----|--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| 4 | Los Fondos de Inversión como inversionistas institucionales y la Intermediación Financiera.
• Enrique Villanueva | 18 | La experiencia de la dolarización en América Latina.
• Redacción Central/Pilar García |
| 7 | Lento proceso de liquidación de los Fondos Complementarios.
• Ingrid Rojas Peralta | 23 | Para recuperar la carga boliviana: Chile invierte 2.15 millones de dólares en el puerto de Arica.
• Redacción Central |
| 9 | ¿Que es una recesión?
• Redacción Central | 24 | Carlos Calvo: Si el Gobierno no hace nada, el empresario será el más golpeado.
• Redacción Central |
| 10 | Finaliza una gestión y empieza la institucionalización de Impuestos Internos.
• Ingrid Rojas Peralta | 25 | Un tren de lujo por el Altiplano.
• Redacción Central |
| 12 | 300 millones generó la privatización de empresas residuales.
• Ingrid Rojas Peralta | 26 | Sistemas expertos estratégicos en la economía.
• Luis Alberto Castillo Manzur |
| 14 | ¿Cómo gastar 600 millones de dólares? Los tarijeños echan a volar sus sueños.
• Redacción Central | 30 | La ecuación económica del nuevo mundo de la información.
• Gabriel Salinas R. |
| 15 | El SOAT no exime a las autoridades de cumplir sus obligaciones.
• Gustavo Rodríguez | 32 | Una obra quijotesca: Museo Deportivo Nacional.
• Federico Viscarra |
| | | 33 | Cifras. |